



# **(Junior) Sales Manager – Datenschutz-Consulting (w/m/d)**

Arbeitsort Deutschland: Home-Office

Stelle: Vollzeit

Reisebereitschaft: innerhalb von Deutschland

Für den Markt Deutschland suchen wir eine/n (Junior) Sales Manager (w/m/d) mit dem Ziel, unsere Beratungsleistungen im Datenschutz am deutschen Markt zu etablieren. Wir legen großen Wert auf eine wertschätzende, kunden- und lösungsorientierte Arbeitsweise. Deine Erfolgsstrategie ist auf Langfristigkeit und Qualität ausgerichtet. In unserem Team bist du für den Aufbau des deutschen Markts verantwortlich.

## **Wer wir sind?**

Seit 2018 stehen wir als DataFreshup GmbH in einem dynamischen Team unseren Kunden mit Rat und Tat zur Seite und beraten sie um ihren datenschutzkonformen Auftritt; sei es online, offline, in Deutschland oder europaweit. Wir beraten Organisationen auf dem Fachgebiet der DSGVO und des KDG bis ins kleinste Detail und schützen sie auf diesem Weg vor Bußgeldern.

Gemeinsam mit unseren Kunden setzen wir im Bereich Datenschutzberatung neue Maßstäbe und arbeiten insbesondere mit innovativen sowie datenschutzkonformen Softwarelösungen.

## **Deine Aufgaben:**

- Du akquirierst aktiv Neukunden und bist für den Aufbau- und Ausbau eines nachhaltigen modernen Vertriebs innerhalb von Deutschland verantwortlich
- Du arbeitest aktiv bei der Umsatz- und Ergebnisplanung mit
- Du erkennst die Wünsche, Anforderungen und Bedürfnisse unserer Kunden
- Du hast ein feines Gespür dafür, wie wir beim Lösen von Anforderungen/Problemen helfen können
- Du führst Remote Präsentationen unserer Consulting-Leistungen durch
- Du wickelst aktiv den gesamten Verkaufsprozess inkl. Datenerfassung und -pflege im CRM-System ab
- Du erstellst Angebote und führst Verhandlungen



- Du erfüllst Deine Sales Management Aufgaben in enger Zusammenarbeit mit dem Consulting Team
- Du beobachtest laufend den Markt und führst Konkurrenzanalysen durch
- Du trägst zum erfolgreichen Wachstum von DataFreshup bei

### **Das solltest Du mitbringen:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung, Bachelor- oder Masterstudium mit Schwerpunkt Sales Management, oder eine vergleichbare berufliche Erfahrung
- Du hast Erfahrung im Umgang mit anspruchsvollen B2B Kunden und erklärungsbedürftigen Dienstleistungen (von Vorteil)
- Du bringst Begeisterung für den Datenschutz mit, um den Funken überspringen zu lassen
- Du hast Freude neue Kunden zu gewinnen und Durchhaltevermögen
- Der Kundenkontakt via E-Mail, Telefon oder Videokonferenzsystemen macht Dir Spaß
- Du verstehst die Bedürfnisse Deiner Kunden und Dir bereitet es Freude, individuelle Lösungen zu analysieren, zu gestalten und voranzutreiben
- Du interessierst Dich für neue Technologien und moderne Softwareprodukte
- Du bist selbstbewusst und zielsicher beim Verhandeln
- Du hast ein sicheres und gepflegtes Auftreten
- Du kannst Dich sehr gut organisieren und bist verlässlich
- Du besitzt eine hohe soziale Kompetenz
- Du hast eine strukturierte und eigenständige Arbeitsweise
- Du bist ein Teamplayer und arbeitest gerne im Team zusammen
- Du hast fließende Deutschkenntnisse

### **Was wir Dir bieten:**

- Arbeiten im Home-Office
- Flexible Arbeitszeiten
- Selbstständiges Arbeiten mit einem hohen Grad an Eigenverantwortlichkeit
- Ein familiäres Umfeld mit tollem Teamzusammenhalt
- Offene, wertschätzende und ehrliche Unternehmenskultur
- Ein dynamisches sowie erfahrenes Team und flache Hierarchien
- Fortbildungsmöglichkeiten
- Modernste Technologien
- Firmenhandy auch zur privaten Nutzung

### **Interesse geweckt?**



Wir freuen uns auf Deine vollständige Bewerbung mit Angabe des möglichen Eintrittstermins und Deiner Gehaltsvorstellung. Dein Ansprechpartner ist Mag. Robert Reitmann, Geschäftsführer, Kontakt: [reitmann@datafreshup.de](mailto:reitmann@datafreshup.de)

Dein fixes Gehalt beträgt zwischen 35.000 - 40.000 EUR brutto (auf Vollzeitbasis). Selbstverständlich ist bei entsprechender beruflicher Qualifikation und Erfahrung ein höheres Gehalt möglich.

**DataFreshup GmbH**